



Sie sehen Freiheiten als Chance für neue Wege? Sie sagen, was Sie denken, und Sie tun, was Sie sagen? Erfolge treiben Sie an, neue Herausforderungen anzunehmen und diese mit Leidenschaft zu meistern? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

AUSSENDIENSTMitarbeiter Brillengläser (m/w/d)

für die Region West

Ihre Aufgaben

- Vertrieb unserer Brillengläser und Repräsentation von Rodenstock in unserem Verkaufsgebiet
- Verantwortung der Umsatzsteigerung sowie Ertragssicherung
- Professionelle Beratung unserer Kunden vor Ort zu unseren Produkten, Beratungstools und Verkaufshilfen
- Kontinuierlicher Aufbau, Weiterentwicklung und Pflege der Kundenbeziehungen
- Gewinnung von Neukunden
- Unterstützung bei der Durchführung von Verkaufsförderungsmaßnahmen am Point-of-Sale (POS) sowie bei Marketingaktivitäten bei unseren Kunden

Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung zum Augenoptiker vorteilhaft, bevorzugt zum Augenoptikermeister oder Bachelor der Augenoptik / Optometrie, alternativ kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im optischen Bereich und im Verkauf von Markenprodukten wünschenswert
- Sicherer Umgang mit MS-Office sowie ein Führerschein Klasse B sind erforderlich
- Hohe Reisebereitschaft, Flexibilität sowie Durchhaltevermögen
- Ausgeprägte Präsentations- und Verhandlungssicherheit
- Kontakt- und Kommunikationsstärke sowie Begeisterungsfähigkeit
- Unternehmerisches, leistungs- und serviceorientiertes Denken
- Proaktiver Teamplayer, der Spaß am Vertrieb hat

Über uns

Die Rodenstock Group ist ein internationaler Innovationsführer und Hersteller von Premium Brillengläsern im Bereich Augengesundheit. Dabei steht die Philosophie „B.I.G. VISION FOR ALL – Biometric Intelligent Glasses“ für einen Paradigmenwechsel bei individuellen Gleitsichtgläsern. Das 1877 gegründete Medizintechnikunternehmen mit Sitz in München beschäftigt weltweit rund 4.300 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, unterhält global fünf zentrale Produktionsstätten und ist in mehr als 85 Ländern mit Vertriebsniederlassungen und Distributionspartnern vertreten. Durch die Kombination aus deutscher Markenqualität, technischer Innovationen und einem internationalen Wachstumskurs finden Sie bei Rodenstock ein vielfältiges Aufgabengebiet mit großem Freiraum für neue Ideen und Ihre persönliche Weiterentwicklung.

Besuchen Sie uns auch auf den Plattformen LinkedIn, Facebook und Instagram.

Unser Angebot



Internationalität,
agile Strukturen



Attraktive Vergütung,
Corporate Benefits



Flexible Arbeitszeiten



Onboarding,
interne Akademie



Gesundheitsförderung



Mitarbeiterevents



Nachhaltigkeit



Brillen-Mitarbeiterrabatt

Verkaufsgebiet

Trier - Mainz - Frankfurt
ab sofort

Ihre Bewerbung

Wir freuen uns auf Ihre
Online-Bewerbung unter
www.rodenstock.de/karriere-jobs
Ref.-Nr.: 1792

Ihr Ansprechpartner

Frau Kunz
Senior Manager
Recruiting & HR Marketing
+49 (0)89 7202 - 427